

シーアンドシー株式会社

〈本社〉〒812-0014 福岡市博多区比恵町 9-13 山王日吉ビル 2F
TEL.092-482-5135 FAX.092-409-5355

〈横浜オフィス〉〒220-0011 横浜市西区高島 2-7-2-1710

C&C, Inc.

Company Profile



シーアンドシー株式会社
会社案内

理念 社会に本物の和を創る

2016年の創業以来、当社は太陽光発電事業・コンサルティング業を中心に事業を展開してまいりました。これまで担当した案件は1,000を超えます。

太陽光発電もコンサルティングも過当競争になりつつありますが、わたくしどもは一貫して独自のあり方で、日々の業務にあたっています。

それは、「社会に本物の和を創る」という理念です。本当にお役に立つサービスは、「信頼」というつながりがあってこそ提供できるものです。当社は、相手を思いやり、丁寧に関係を築き上げていく、という思いですすべての事業を展開しています。

これからも、お客さまをはじめ、取引先やパートナー企業などすべての皆さまから信頼されるサービスを提供することで、社会に貢献できるよう努めてまいります。後進の育成にも力を入れて取り組みますので、今後とも一層のご支援を賜りますようお願い申し上げます。

シーアンドシー株式会社
代表取締役

大林 誠一

1

売上アップを見据えた 綿密な計画力・交渉力

契約や売却などお客さまの最重要課題を達成するだけでなく、**契約後の展開までを見据えてビジネスを進めていきます。**とくに太陽光発電のような案件では、細やかで忍耐強い交渉力が必要とされるため、入念な準備、起こりうる問題への対策、関係各所との連携等が欠かせません。

当社はこれまで、**1,000を超える案件を担当し、合計で150億円の売上に貢献してまいりました。**当社独自のネットワークと実務力を駆使し、他社では困難とされる**難易度の高い案件も、理想の結果へと導きます。**



2

30業種超のコンサルティング実績

太陽光発電、不動産、IT、介護、飲食、通信教育、物販など**これまでに30を超える業種に対応してきました。**

それぞれの業種で培ったノウハウやネットワークを活かし、最適なお提案をいたします。また、業界を問わず、ビジネスを好転させるための普遍的な原則やかならず押さえるべき業務プロセスまで、丁寧にお伝えしていきます。一般的なコンサルティングとは異なり、**必要となれば、チームの一員として実務レベルでのサポートも対応いたします。**

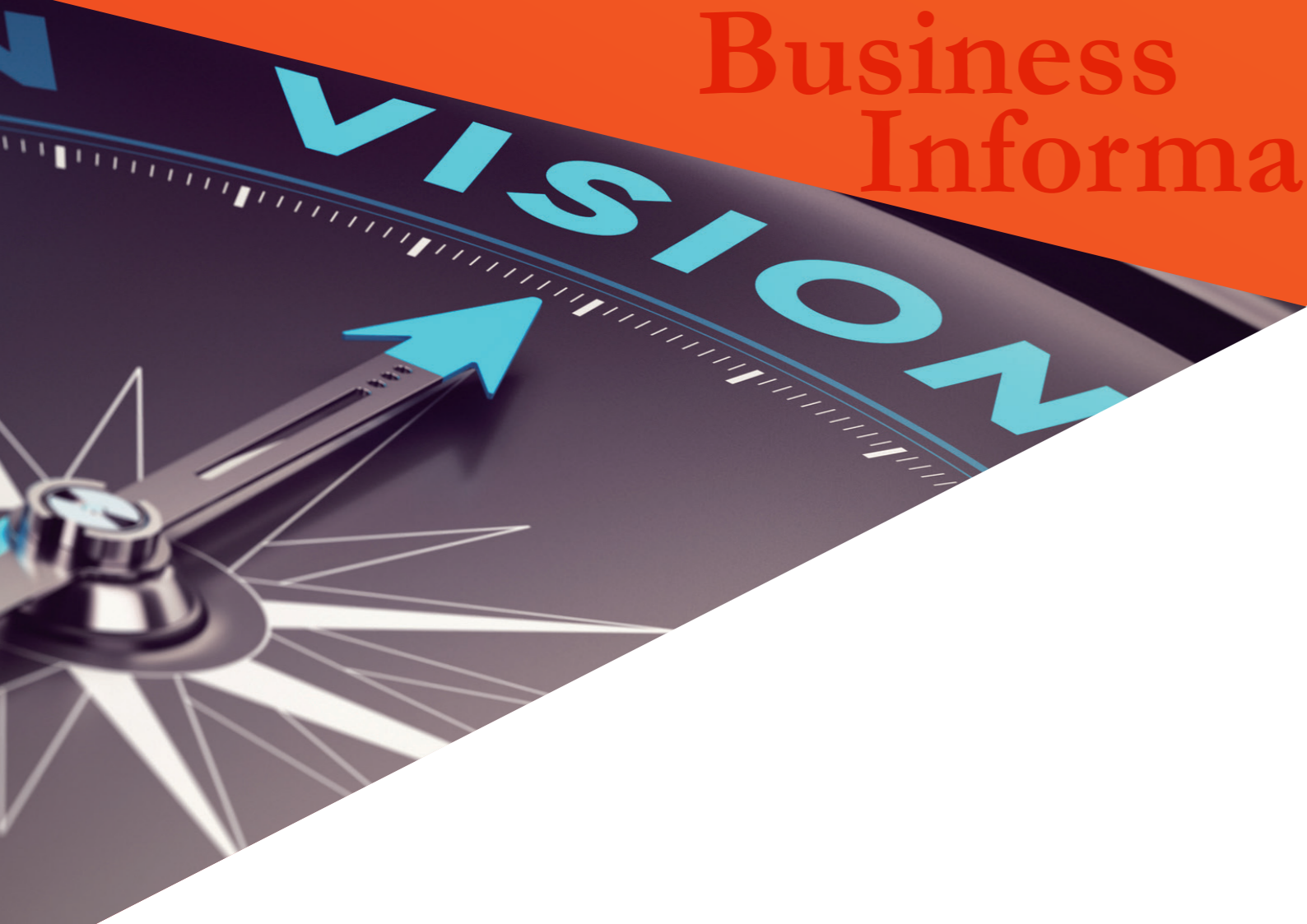
3

スピーディな実務サポート

ビジネスを動かすために不可欠な書類作成や行政・企業対応などを含めた実務サポートを、迅速かつ正確に行います。具体的には、「**3カ月～半年かかっていた業務が1週間で終わらせるフローを確立**」「**長引いた揉め事を電話1本で解決**」といった、業務改善や売上に直結する実務サポートを含めたコンサルティングが可能です。



Business Information



経営コンサルティング

長年の実務経験とビジネス界での人脈を活かし、お客さまのニーズに合わせたオーダーメイド型のコンサルティングを得意としています。課題や問題をヒアリングしたうえで、本当に必要な解決策を提案。ビジネスマッチング、実務サポートも含めて行います。

- ◆ 課題(事業の立ち上げから資金調達、売上・販売計画、構築・安定化)の洗い出し
- ◆ ビジネス、販路のマッチング(人脈を利用したマッチング)
- ◆ 営業販売システムの構築、人材配置・動き方、商品の売り方の指導
- ◆ リアルな売上目標・予測の立て方の指導
- ◆ 新規ビジネスの立ち上げ

事業案内

太陽光発電事業サポート

太陽光発電に関わる事業者をはじめ、企画や建設、運転開始後の運営に至るまでをトータルサポート。各関係者が納得のいく着地点に向けて、最後まで丁寧に伴走します。

- ◆ 地主の対応、土地確保のコンサルティング
- ◆ 行政の許認可取得のための調査、交渉、許可取得届出書類作成など
- ◆ 電力会社との折衝、調整
- ◆ 個別の契約サポート(契約書作成・案件ごとの媒介、売主・買主両方へのサポート)
- ◆ 発電設備の調査・評価・査定
- ◆ 電力会社・経産省の手続き及び管理
- ◆ トラブルサポート全般(近隣対応なども含む)

※セカンダリー案件(中古物件売買)の仲介も行っております。



Customer's Voice

お客様の声

新規事業でのコンサル依頼 初年度で3億円の売上を達成

[Tさま(40代・会社役員)]

新規事業を中心としたコンサルティングをお願いしています。難しい交渉でも、双方が納得できる着地点を丁寧に見出し、「今日何をしたらよいか」まで細かくアドバイスをくださいます。おかげさまで決断も早くなり、組織全体の業務スピードが格段にアップ。売り主・買い手がwin-winになる交渉術を学び、新規事業の立ち上げ後、初年度で3億円の売上を達成することができました。

実務で起こりがちな見落としへのフォロー、契約書のチェックまで、自走するためのサポートを丁寧に行ってくださいます。仕事の関係者全員に誠実に接していただいていることも、組織全体の底上げにつながっています。

事業を盤石かつ、スピーディに発展させるプロ

[Yさま(30代・会社役員)]

シーアンドシーさんのおかげで、当社に不足していた①スピード、②経験値、③トラブルへの対処法を補うことができました。

豊富な経験や人脈を活かし、仕事の段取りを組み立てていただいた結果、業務が円滑かつスピーディに進み、売上も右肩上がりに。会社を盤石に守り、育てていくという成長戦略も一緒に考えていただいています。

トラブルが起きた際の指導も的確です。アドバイスだけでなく、一緒に動いて、解決まで導いてくださいました。解決法だけでなく、トラブルの原因まで丁寧に教えていただけるので、トラブル防止にもつながっています。

大林さんは「頼れる社外上司」。 信頼できる人柄と細やかな指導が魅力

[Yさま(40代・会社経営)]

シーアンドシーさんにコンサルティングをお願いしている一番の理由は、大林さんの人望の厚さ、お人柄に惚れ込んでいるからです。太陽光案件のイロハを教えてくださいただいただけではなく、0から売上を上げるところまで一緒に取り組んでいただきました。

大林さんは人のことをとても細やかに見てくださいます。次へつなげていくための相手方との付き合い方を、言葉の選び方の細部に渡るまで丁寧に指導していただいたおかげで、わたし自身の信頼できる人脈構築にもつながりました。どんなトラブルが起きても決して逃げることなく、最後まで誠実に向き合ってくださいるので、誰よりも信頼のおける上司のように思っています。



後進育成プロジェクト

当社では、「社会に本物の和を創る」という理念のもと、代表・大林が中心となり、20～30代の若手経営者、ビジネスパーソンを対象とした後進育成プロジェクトを行っています。理念に共感した皆さまが集まったコミュニティとして、公私ともにサポートしあえる関係づくりを行っています。

会社概要

代表取締役:大林 誠一

設立:平成28(2016)年6月13日

資本金:1,000万円

本社:〒812-0014 福岡市博多区比恵町9-13 山王日吉ビル2F

電話番号:092-482-5135 FAX:092-409-5355

横浜オフィス:〒220-0011 横浜市西区高島2-7-2-1710

事業内容:太陽光発電事業、その他事業に関するコンサルティング業